银合软件技术

**银银合SAAS平台-经销商协议**

甲方： 河北银合科技有限公司

乙方：

**一、 合作原则：**

根据合作共赢、诚实守信、责权统一的原则，甲、乙双方进行友好协商。

**二、 授权时间：**

本协议自签订之日起壹年内有效，过期须重新签订经销商协议。在同等条件下，己方享有优先签约权。

**三、 合作内容**

1. **经销类型：**[ ] 公司经销
2. **经销区域****：** ，**经销行业：**
3. **经销产品：**

银合SAAS平台标准产品：银合智慧物业平台

1. **客户合同：** 客户合同由乙方与客户签订，乙方负责售前及商务谈判；
2. **定制开发：**定制开发费、施工费、接口费、硬件费用等费用没有提货折扣，由甲方按照项目需求进行核算后，乙方再向客户进行报价，甲方在收到定制内容的全款后，3个工作日内，启动该项目定制内容；
3. **平台使用许可的开通：**甲方收到平台款项，应立即为合同中的客户开通平台的使用许可，并通过电话、微信或 email 告知乙方。
4. **销售价格：**“银合智慧物业平台报价GVer6.681”为甲方推荐的对外销售价格，乙方可根据项目情况进行适度调整。
5. **乙方经销级别**

甲方依据“银合智慧物业平台报价GVer6.681”，按照每次提货金额为乙方提供相应提货折扣及返点，如下表：（单位 万元）

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 平台许可 提货金额 | 平台许可 提货折扣 | 技术服务费**+**云资源使用费 返点 |
| <2万 | 75折 | 10% |
| >=2万~<5万 | 65折 | 15% |
| <=5万~<10万 | 55折 | 20% |

1. 技术服务费+云资源使用费：为平台每年运营成本，没有折扣，自平台开通之日起，首年免费，次年期开始收取，甲方收到该费用回款后，给于乙方相应级别的返点。
2. 对于重要战略客户，乙方可向甲方申请议价后，重新给客户报价；
3. 若乙方需要甲方指派技术人员上门售前配合或上门售后服务的，乙方负责承担甲方技术人员食宿差旅费外，需另付技术人工费350元/人/天。

**四、 权利及义务**

1、甲方：

 a) 甲方拥有“银合SAAS产品” 软件著作权及其所使用商标的专属权，甲方授权乙方在授权期内可以销售甲方提供的银合平台产品，乙方在销售使用过程中，遇到该软件版权问题，由甲方负责解释说明。

 b) 甲方提供于平台的使用许可、云空间的使用、数据备份、在线技术支持以及日常问题的解答和帮助。

 c) 甲方应向乙方提供可用于公布的技术文件和广告资料等一切必要的信息。 甲方应将产品价格、销售情况或付款方式的变化及时通知乙方。

 d) 甲方应对乙方进行必要的技术培训、业务培训和全面的技术支持并提供详细文档材料。

 e) 甲方将不断地提供产品的升级和后续产品的研发，以保证该产品在行业内处于领先地位。2、乙方：

1. 乙方在授权期内有权以甲方软件经销商的名义从事在甲方授权范围内的一切有关甲方产品销售的合法商业活动，树立甲方良好的品牌形象。
2. 乙方应遵守国家《计算机软件保护条例》 以及知识产权方面相关法规规定，有责任和义务保护其经销软件的著作权及其所使用商标的专用权，不得对软件及资源进行改变、解密，逆向工程，对非法复制、解密等侵权行为，乙方有协助甲方追究侵权者法律责任的义务。
3. 乙方应当维护甲方的利益，不得侵犯甲方软件版权或出售仿冒制品。有权对甲方及其它经销商的工作（包括销售、 市场、商务、广告宣传、服务、质量等）向甲方作出评价和投诉。
4. 乙方将单方承担对其用户做出的任何与价格、数量、交货、技术规格、性能、适用性等超出甲方承诺范围的承诺，甲方不承担因乙方做出上述承诺而引起的相关责任。

**五、 其它**

1. 在甲乙双方经销关系有效期间及协议终止后一年内，双方同意就得到的与双方业务有关的标注有保密标志的信息进行保密，信息包括但不限于：产品价格、销售政策、客户清单、财务信息、技术信息等。未经双方书面许可，任何一方不得向第三方泄密。
2. 本协议一式两份，甲、乙双方各执一份，具有同等法律效力，双方签字、盖章之日起生效。

甲方：河北银合科技有限公司 乙方：

法定代表人/负责人（签字）： 法定代表人/负责人（签字）：

签字日期： 签字日期：